



**SUA MARCA MAIS FORTE
NO PONTO DE VENDA.**

MERCHANDISING & TRADE MARKETING

Estratégia, presença e execução no ponto
de venda.

Desde 1999

| RIO GRANDE DO SUL

Mais de 25 anos transformando estratégia em execução

Desde 1999, a Seradil atua no mercado gaúcho, com ampla experiência no atendimento às redes de supermercados e na execução de serviços de merchandising e reposição.

Planejamento, treinamento, acompanhamento e gestão fazem parte de uma operação voltada à melhoria contínua dos resultados.

+25

ANOS DE EXPERIÊNCIA



MERCHANDISING



REPOSIÇÃO



PLANEJAMENTO



GESTÃO

ESCALA OPERACIONAL

Uma operação presente em todo o Rio Grande do Sul

Seradil em números



+700

PDVs ATENDIDOS

em todo o Rio Grande do Sul



+200

REPOSITORES



+150

DISPOSITIVOS
SISGER MOBILE



03

GERENTES



+60

LOJAS HIPER
COM PROMOTORES FIXOS



+80

LOJAS COM
VISITAS DIÁRIAS



10

SUPERVISORES

COBERTURA

Presença onde nossos clientes precisam



TODO O ESTADO

Cobertura operacional no Rio Grande do Sul



REDES NACIONAIS

Atuação estruturada em grandes redes



REDES REGIONAIS

Conhecimento e presença local



PEQUENO E MÉDIO VAREJO

Atendimento adaptado a cada operação

SOLUÇÕES

Execução completa no PDV

Soluções integradas para transformar planejamento em execução no ponto de venda.



01

MERCHANDISING

Execução e presença da marca no PDV.



02

REPOSIÇÃO

Abastecimento e organização dos produtos.



03

PROMOTORES COMPARTILHADOS E EXCLUSIVOS

Equipes dedicadas conforme a necessidade do cliente.



04

ROTEIRIZAÇÃO

Planejamento eficiente das visitas.



05

TRADE MARKETING

Ações estratégicas para impulsionar resultados.



06

LAYOUTS E PONTOS EXTRAS

Implantação e manutenção de materiais no PDV.



07

PESQUISA DE PREÇOS

Monitoramento da concorrência e do mercado.



08

CONTROLE DE RUPTURAS

Acompanhamento da disponibilidade no PDV.



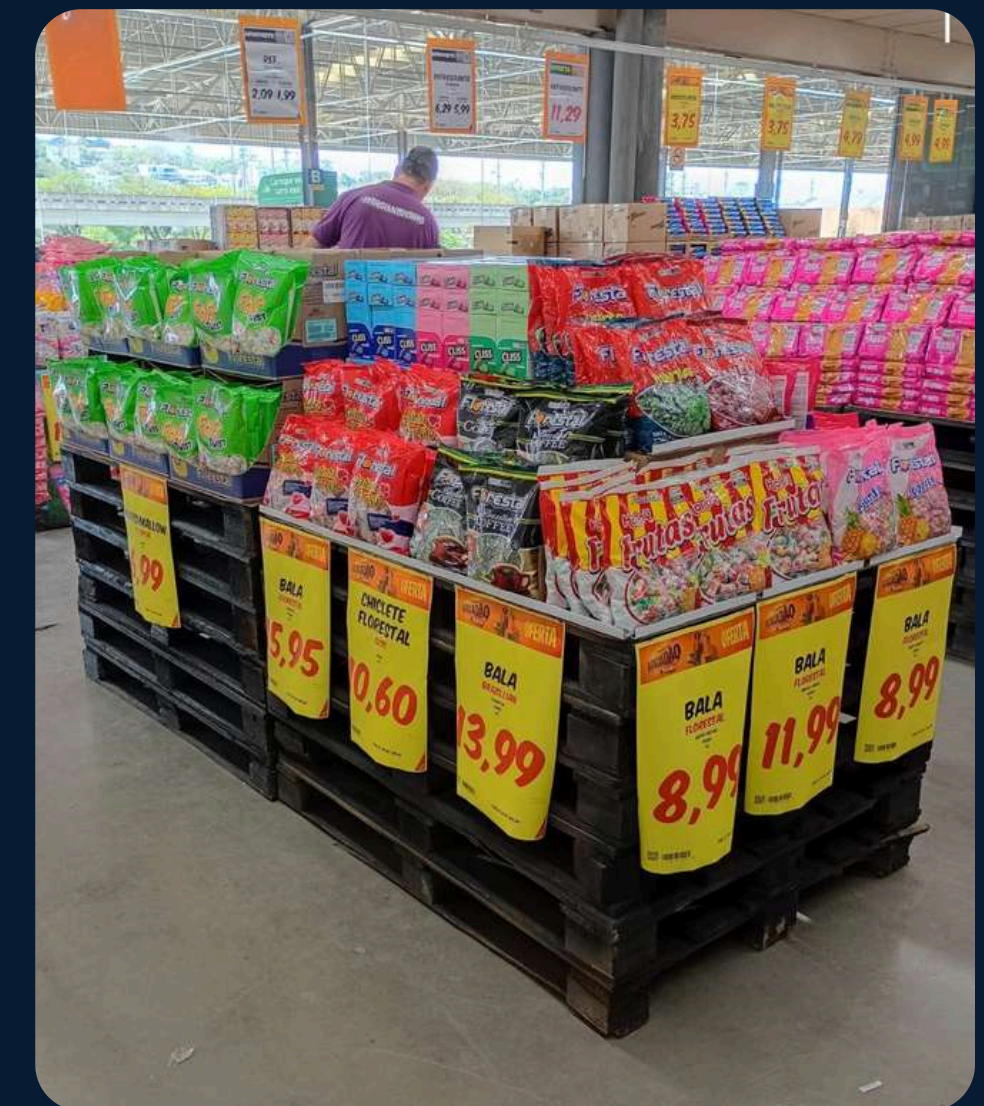
09

RELATÓRIOS E MONITORAMENTO

Informações em tempo real para gestão e tomada de decisão.

EXECUÇÃO REAL

É no ponto de venda que a estratégia ganha vida



ABASTECIMENTO • PONTAS DE GÔNDOLA • ILHAS • PONTOS EXTRAS

GESTÃO OPERACIONAL

Planejamento que se transforma em resultado

Processos integrados para garantir execução, controle e evolução contínua.



SISGER PROMOTERS

Tecnologia a serviço da execução

Informação de campo. Em tempo real.

Preços, rupturas, vencimentos, pontos extras, rotas e horários acompanhados em uma única operação.



Preços



Rupturas



Vencimentos



Pontos extras



Rotas

RELATÓRIOS AUTOMÁTICOS PARA CLIENTES



SISGER+
PROMOTERS

— TRADE INTELLIGENCE —



EQUIPE DE GESTÃO
COM **INTELIGÊNCIA
ARTIFICIAL**

Utilizamos IA para mais agilidade nos processos, disponível no app do Sisger e integrada ao WhatsApp.



**AUTOMATIZAÇÃO
VIA WHATSAPP**

As informações enviadas nos grupos são processadas automaticamente e acompanhadas em tempo real pela equipe de gestão.



Mais agilidade



Acompanhamento em
tempo real



Informações centralizadas
nos grupos



Processos mais eficientes



Presença nas principais redes do varejo



MODELO DE ATENDIMENTO NO RS

Cobertura ampla. Frequência adaptada a cada operação.



867

LOJAS ATENDIDAS



113

MUNICÍPIOS



34

REDES + VAREJO
INDEPENDENTE



2.150

VISITAS POR
SEMANA

FREQUÊNCIA DE VISITAS

A frequência é definida por loja, conforme a necessidade de cada rede e operação.



1x

por semana

155 lojas

17,9%
da base



2x

por semana

450 lojas

51,9%
da base



3x

por semana

143 lojas

16,5%
da base



4x

por semana

23 lojas

2,7%
da base



5x

por semana

2 lojas

0,2%
da base



6x

por semana

94 lojas

10,8%
da base

De **1 a 6 visitas**
semanais,

o atendimento é
dimensionado conforme a
necessidade de cada
loja, rede e operação.



ATENDIMENTO SOB MEDIDA

Não trabalhamos com uma frequência única. Adaptamos visitas, roteiros e estrutura de atendimento às características de cada operação.

CAPACIDADE OPERACIONAL



≈ **430**
visitas por dia útil



≈ **9.300**
visitas por mês

Uma estrutura preparada para fazer acontecer



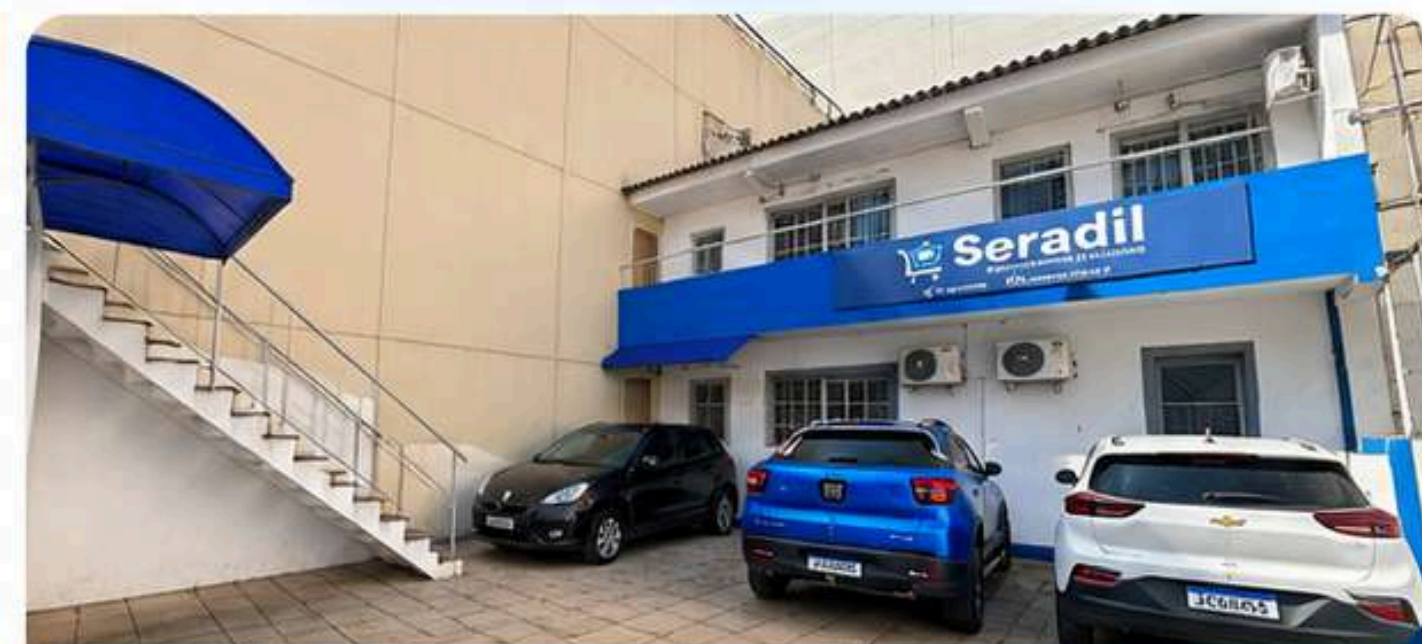
PORTO ALEGRE/RS

Estrutura para apoiar pessoas, operações e resultados

Sede própria, com estrutura preparada para suporte administrativo, operacional e atendimento às equipes de campo.



 Recepção



 Estacionamento



Rua Antonio Joaquim Mesquita, 86

Zona Norte • Porto Alegre/RS

Próximo ao Bourbon Shopping Wallig



SEDE



RECEPÇÃO

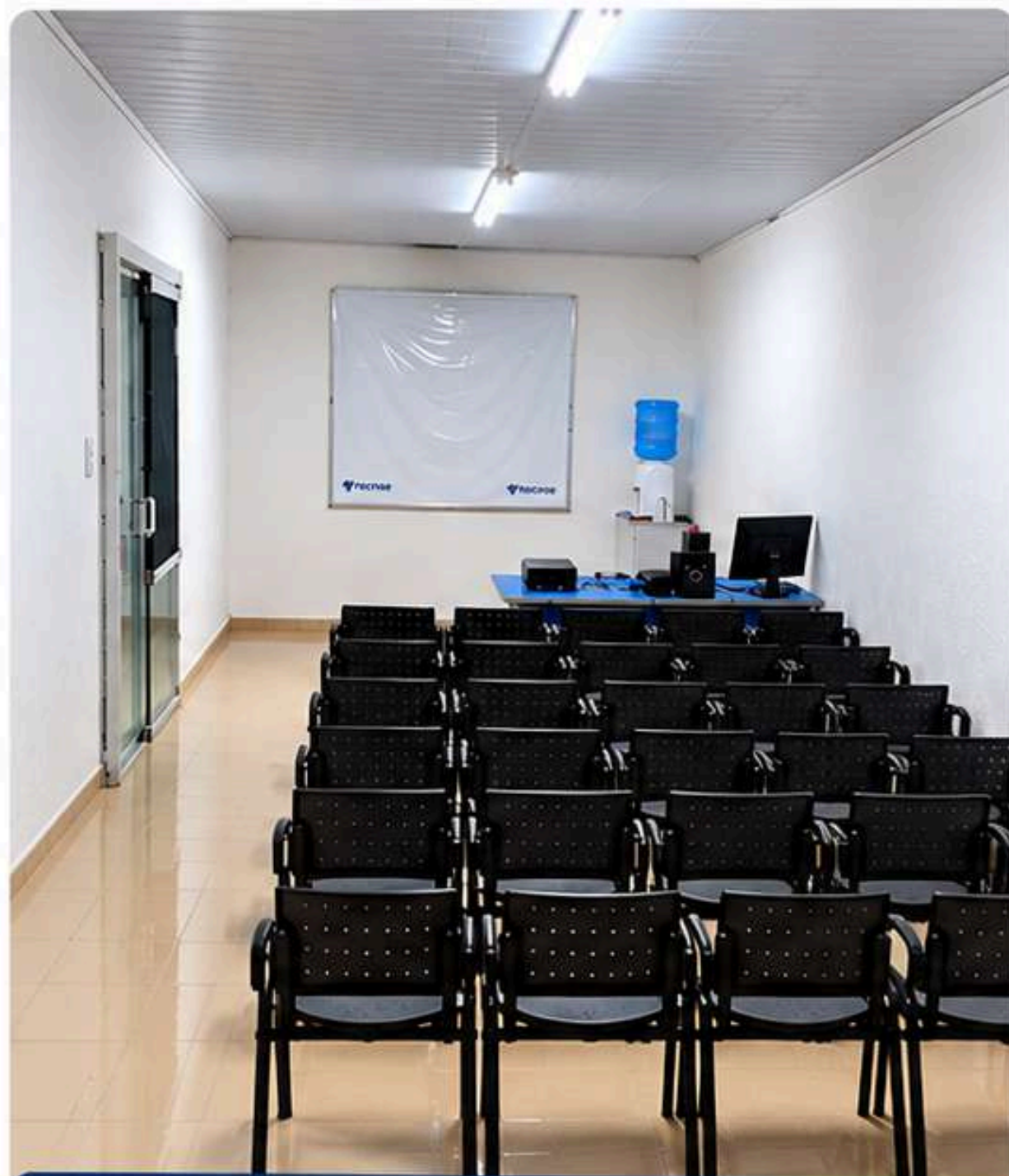


ESTACIONAMENTO

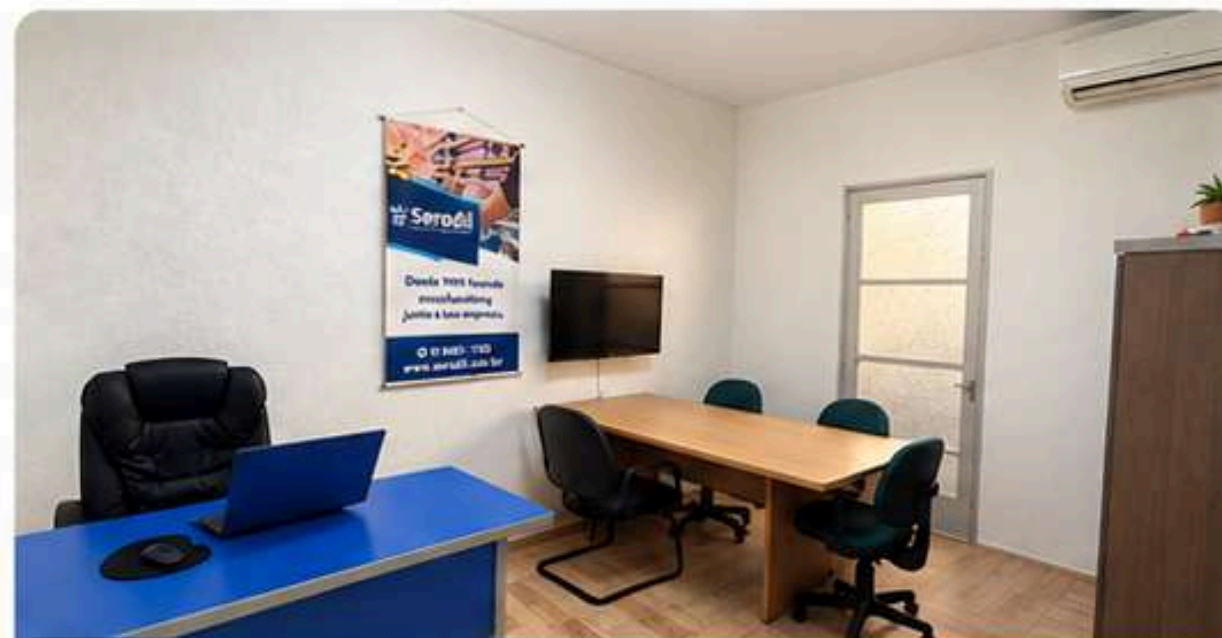
PORTO ALEGRE/RS

Estrutura interna preparada para nossa operação

Ambientes dedicados à gestão, treinamento e suporte às equipes.



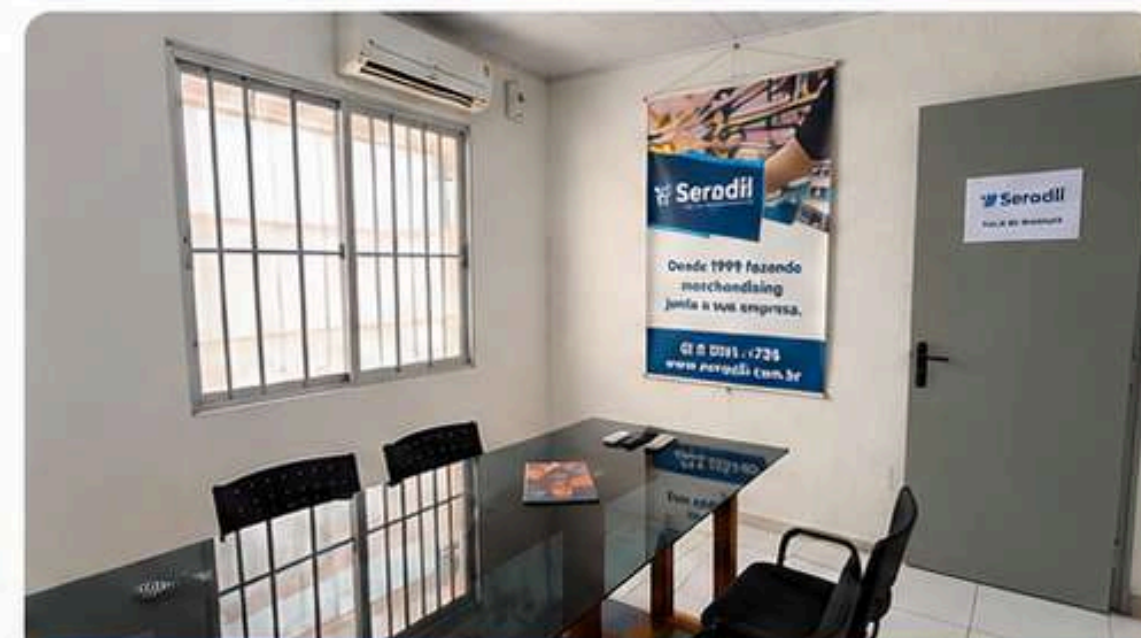
Sala de Treinamento
(2º piso)



Administrativo
(1º piso)



Recursos Humanos e Departamento Pessoal
(1º piso)



Sala de Reunião
(2º piso)



Financeiro e Operacional
(2º piso)

DIFERENCIAIS

Por que a Seradil?

Mais que execução, somos um parceiro estratégico para o seu resultado.

01 +25 ANOS DE EXPERIÊNCIA

Tradição e conhecimento de mercado para entregar os melhores resultados.



02 TODO O RS COBERTURA

Atuação em todas as regiões do Rio Grande do Sul, com equipes próprias e logística estruturada.



03 CAMPO FORTE PESSOAS

Equipes capacitadas, comprometidas e alinhadas com o seu negócio.



04 PONTA A PONTA GESTÃO

Da contratação ao monitoramento, cuidamos de todo o processo.



05 TEMPO REAL TECNOLOGIA

Acompanhamento e monitoramento das atividades com o Sisger Promoters.



06 PRESENÇA EXECUÇÃO

Presença constante nos pontos de venda, garantindo resultado.





Sua marca **mais forte** no ponto de venda.

Conte com a experiência, estrutura e presença da Seradil para transformar estratégia em execução.

SERADIL MERCHANDISING E EVENTOS



51 3361-1738



www.seradil.com.br



@seradilmerchandising



Seradinho
Impulsionando
o seu **PDV!**